



ZATRUDNIAMY

DORADCA/DORADCZYNI SPRZEDAŻY W POLSCE

TWOJE ZADANIA:

- Wyszukiwanie i pozyskiwanie nowych partnerów biznesowych oraz klientów w Polsce
- Utrzymywanie i rozwijanie istniejących relacji z klientami w celu nawiązania długoterminowej współpracy
- Odpowiedzialność za cały cykl sprzedaży, od pierwszego kontaktu aż po pomyślne zawarcie umowy
- Aktywna analiza rynku oraz identyfikacja trendów i możliwości rozwoju
- Ścisła współpraca z innymi działami w celu spełnienia wymagań klientów

TWÓJ PROFIL:

- Udokumentowane doświadczenie w sprzedaży
 - Biegła znajomość języka niemieckiego i polskiego
 - Umiejętności komunikacyjne i negocjacyjne
 - Osoba zmotywowana, zorientowana na cel i gotowa do pracy w dynamicznym środowisku
 - Chęć podróżowania
- ✓ Umowa na czas nieokreślony
 - ✓ Przyjazna, rodzinna atmosfera pracy
 - ✓ Ciekawe zadania
 - ✓ Wynagrodzenia dodatkowe

ZŁÓŻ PODANIE JUŻ DZIŚ:

Fliegl Agrartechnik GmbH | HR
Bürgermeister-Boch-Str. 1 | 84453 Mühldorf am Inn | Niemcy
Tel.: +49 86 31 307-0
E-Mail: bewerbung@fliegl.com

